

Кейсы

**1.**

|  |  |
| --- | --- |
| **Наименование предприятия Партнера** | ООО «ХХХ» |
| **Регион предприятия Партнера** | N-ская область |
| **Тематическое направление** | Деятельность профессиональная научная и техническая прочая |
| **Краткое название кейса** | Разработка методик контроля качества сырья и выпускаемой продукции в производстве алюминиевых профилей |
| **Описание кейса (решаемой проблемы)** | На предприятии применяется система выборочного контроля, которая в достаточной степени не обеспечивает качество выпускаемой продукции. При производстве продукт проходит несколько участков обработки, что увеличивает количество этапов необходимого контроля. Предприятие заинтересовано в дальнейшем применение выборочного контроля на всех этапах производства, но с использованием статистических методов контроля качества, а также разработанных методик контроля. Результатом работы должна стать методика контроля, обеспечивающая все необходимые требования, предъявляемые предприятием к качеству сырья и выпускаемой продукции. |
| **Дополнительная информация (при необходимости), ключевые слова кейса** | При выполнении проекта необходимо:   * Ознакомиться с действующими нормативными документами и технологическими процессами; * Сделать классификацию показателей качества сырья и продукции; * Разработать методику контроля качества на участках предприятия и методы входного контроля сырья;   Ключевые слова кейса: #Методика, #Качество, #Контроль |
| **Контактное лицо для взаимодействия по кейсу (ФИО, адрес электронной почты, телефон)** | Иванов Иван Иванович  Ivan\_ [Ivanov@ххх.ru](mailto:Ivanov@ххх.ru)  +7 910 ХХХ ХХ ХХ |

**2.**

|  |  |
| --- | --- |
| **Наименование предприятия Партнера** | ООО «ХХХ» |
| **Регион предприятия Партнера** | N-ская область |
| **Тематическое направление** | Деятельность в области информации и связи |
| **Краткое название кейса** | Разработка электронных учебных пособий для начального обучения и повышения квалификации работников предприятия |
| **Описание кейса (решаемой проблемы)** | ООО «ХХХ» является производителем алюминиевых профилей. Для данного вида деятельности на предприятии созданы следующие производственные участки: сверловки, покраски, декоративного покрытия и упаковки.   * участок сверловки: производится сверление отверстий под крепёж и их зенковка; * участок покраски: осуществляется покраска профилей с использованием порошковых полимерных красителей; * участок декоративного покрытия: на профиль наносится декоративное покрытие с использованием пленки полиэфирной для термоперевода рисунка; * участок упаковки: каждый профиль поштучно упаковывается в термоусадочный поливинилхлоридный рукав путём термической обработки, комлектуется крепежом и этикеткой с наименованием продукта.   На каждом из участков находят применение методы работы, используемые только на нашем предприятия. Результатом являются разработанные электронные учебные пособия на следующие профессии:   * Оператор окрасочно-сушильной линии и агрегата * Оператор автоматических и полуавтоматических линий станков и установок * Оператор установок по нанесению покрытий в вакууме * Оператор технологического оборудования * Упаковщик |
| **Дополнительная информация (при необходимости), ключевые слова кейса** | При выполнении проекта необходимо:   * ознакомиться с используемыми на предприятии учебно-методическими материалами и инструкциями. * разработать электронные пособия (инструкции) с учетом специфики выполняемого функционала сотрудником предприятия, с визуализацией и описанием работ.   Ключевые слова кейса: #Профессиональное обучение, #Учебные пособия, #Повышение квалификации |
| **Контактное лицо для взаимодействия по кейсу (ФИО, адрес электронной почты, телефон)** | Иванов Иван Иванович  Ivan\_ [Ivanov@ххх.ru](mailto:Ivanov@ххх.ru)  +7 910 ХХХ ХХ ХХ |

**3.**

|  |  |
| --- | --- |
| **Наименование предприятия Партнера** | ООО «ХХХ» |
| **Регион предприятия Партнера** | N-ская область |
| **Тематическое направление** | Обрабатывающие производства |
| **Краткое название кейса** | Разработка экономичной системы нагрева в печи полимеризации линии порошкового окраса |
| **Описание кейса (решаемой проблемы)** | При производстве алюминиевых профилей различных цветов, используется автоматическая линия окраса порошковыми полимерными красителями. Частью системы окраса является печь полимеризации, в которой проходит сушка изделий после прохождения химобработки (t не менее 100℃), а также полимеризация (отвердение) порошкового покрытия изделия (t 180-220℃). Температура внутри печи достигается электрическими воздухонагревателями (тенами)- мощностью 319кВт. Результатом работы должны стать экономически обоснованные варианты модернизации печи, которые позволят оптимизировать (снизить) расход энергопотребления. |
| **Дополнительная информация (при необходимости), ключевые слова кейса** | Во время работы ознакомится с условия эксплуатации оборудования, предъявляемыми требованиями, а также со схемой нанесения покрытия.  Разработка должна включать в себя следующие разделы:   * Функциональная и структурная схемы проектируемого узла; * Принципиальная электрическая схема проектируемого узла; * Конструкторская часть; * Графическая часть;   Ключевые слова кейса: #Полимеризация, #Технология, #Оборудование, |
| **Контактное лицо для взаимодействия по кейсу (ФИО, адрес электронной почты, телефон)** | Иванов Иван Иванович  Ivan\_ [Ivanov@ххх.ru](mailto:Ivanov@ххх.ru)  +7 910 ХХХ ХХ ХХ |

4.

|  |  |
| --- | --- |
| **Наименование предприятия Партнера** | ООО «ХХХ» |
| **Регион предприятия Партнера** | N-ская область |
| **Тематическое направление** | Деятельность административная и сопутствующие дополнительные услуги. |
| **Краткое название кейса** | Создание новой конкурентоспособной туристической услуги (направление Сербия) |
| **Описание кейса (решаемой проблемы)** | В рамках выполнения конкурсной работы предлагается исследовать популярные оздоровительные курорты в Сербии. По итогам исследований будет разработана конкурентоспособная туристическая услуга в рамках направления SPA & wellness.  Пути решения: для разработки туристической услуги необходимо исследовать лечебные факторы, медицинскую базу отелей, а также инфраструктуру отелей на курортах Сербии и представить информацию в следующем виде:   * О курорте и его лечебных факторах * Об отеле * Номерной фонд * Медицинская база * Инфраструктура * Стоимость базового пакета и пакетов с программами. |
| **Дополнительная информация (при необходимости), ключевые слова кейса** | Что необходимо указать в каждом разделе:  **О курорте и его лечебных факторах:** описание, преимущества, специализация  **Об отеле**: описание, преимущества, месторасположение, условия трансфера, местные достопримечательности.  **Номерной фонд**: категории номеров, компановка номеров.  **Медицинская база**: профили лечения, перечень предлагаемых процедур.  *Например:*   * *неврологические заболевания: реабилитация после инсульта, церебральный паралич у взрослых и детей, рассеянный склероз, болезнь Паркинсона, мигрень, невралгия, ишиас, дегенерация позвоночника. Специфика учреждения заключается в проведении реабилитации расстройств высших отделов нервной системы с особым акцентом на нарушениях речи с признаками афазии.* * *заболевания сердечно-сосудистой системы: гипертония, ишемическая болезнь сердца, состояния после инфаркта миокарда, сердечно-сосудистые невриты, состояния после операций на сердце, сердечная недостаточность, клапаны и крупные сосуды, заболевания венозной системы. Также клиника проводит реабилитацию пациентов с имплантированными кардиостимуляторами.*   **Инфраструктура**: описать инфраструктуру отеля. *Например, бар с бильярдом, салон красоты, спа-центр с тренажерным залом, сауной и джакузи, летняя площадка с принадлежностями для барбекю. 6 оборудованных конференц-залов.*  **Стоимость базового пакета и пакетов с программами**: каждый отель предлагает как базовый пакет услуг (проживание, питание, инфраструктура отеля), так и пакет услуг с определенным набором оздоровительных процедур. Стоимость зависит от количества дней, сезона и т.д.  *Образец заполнения представлен в таблице.*  Стоимость пакета на 5 ночей в евро   |  |  |  | | --- | --- | --- | | Вариант размещения | Даты заезда  01.04-31.10.2019 | Даты заезда  01.01-31.03.2019  01.11-31.12.2019 | | Одноместный номер | 293 | 278 | | Место в двухместном номере | 231 | 216 | | Двухместный номер для одноместного размещения | 309 | 293 |   Если отель предлагает скидки для отдельных возрастных категорий (дети, пенсионеры), обязательно указать размеры скидок и условия предоставления.  *Образец заполнения представлен ниже:*  **В стоимость входит:**   * 5 ночей проживания * 3-разовое питание (Питание начинается с ужина в воскресенье и заканчивается обедом в пятницу) * консультация врача-специалиста * 10 процедур по назначению врача на базе физической реабилитации, физиотерапии и бальнеотерапии. * 15% скидка на дополнительные процедуры * круглосуточная опека медсестры * 1 час посещения аквазоны в отеле (соляной бассейн, сухая и паровая сауна, джакузи с концентрацией рассола около 7% и два джакузи с пресной водой) и 50% скидка на последующие посещения * прокат палок для Скандинавской ходьбы (2 раза за период пребывания) * 5 посещений Соляной градирни (только в сезоне А) * Парковка   Скидки для детей:  Дети до 4,99 лет – бесплатно (отдельное место, питание и процедуры не предоставляются)  Дети от 5 до 11,99 лет – 50 % скидки (1/2 питания, отдельное место не предоставляется)  Дополнительное место может быть предоставлено за дополнительную плату - 100 % стоимости пакета для взрослого.  Ключевые слова кейса: #Туризм, #Услуги, #Курорт |
| **Контактное лицо для взаимодействия по кейсу (ФИО, адрес электронной почты, телефон)** | Иванов Иван Иванович  Ivan\_ [Ivanov@ххх.ru](mailto:Ivanov@ххх.ru)  +7 910 ХХХ ХХ ХХ |